

# グループ社長会 報告資料

## 成功事例(コストダウン)のご報告

2024/07/09

 セイノー情報サービス

松本 充博

**BRAIS**  
Bigdata Robot AI IoT Sharing



# お客様の課題とSISの取り組み

## お客様の課題

(物流・生産)現場  
の荷役確保

サプライチェーンの  
最適化

## SISの取り組み

BRAISによる  
人に頼らない強靱化

- ・輸送の共同化/最適化
- ・調達物流
- ・グローバル物流



# お客様の課題とSISの取り組み

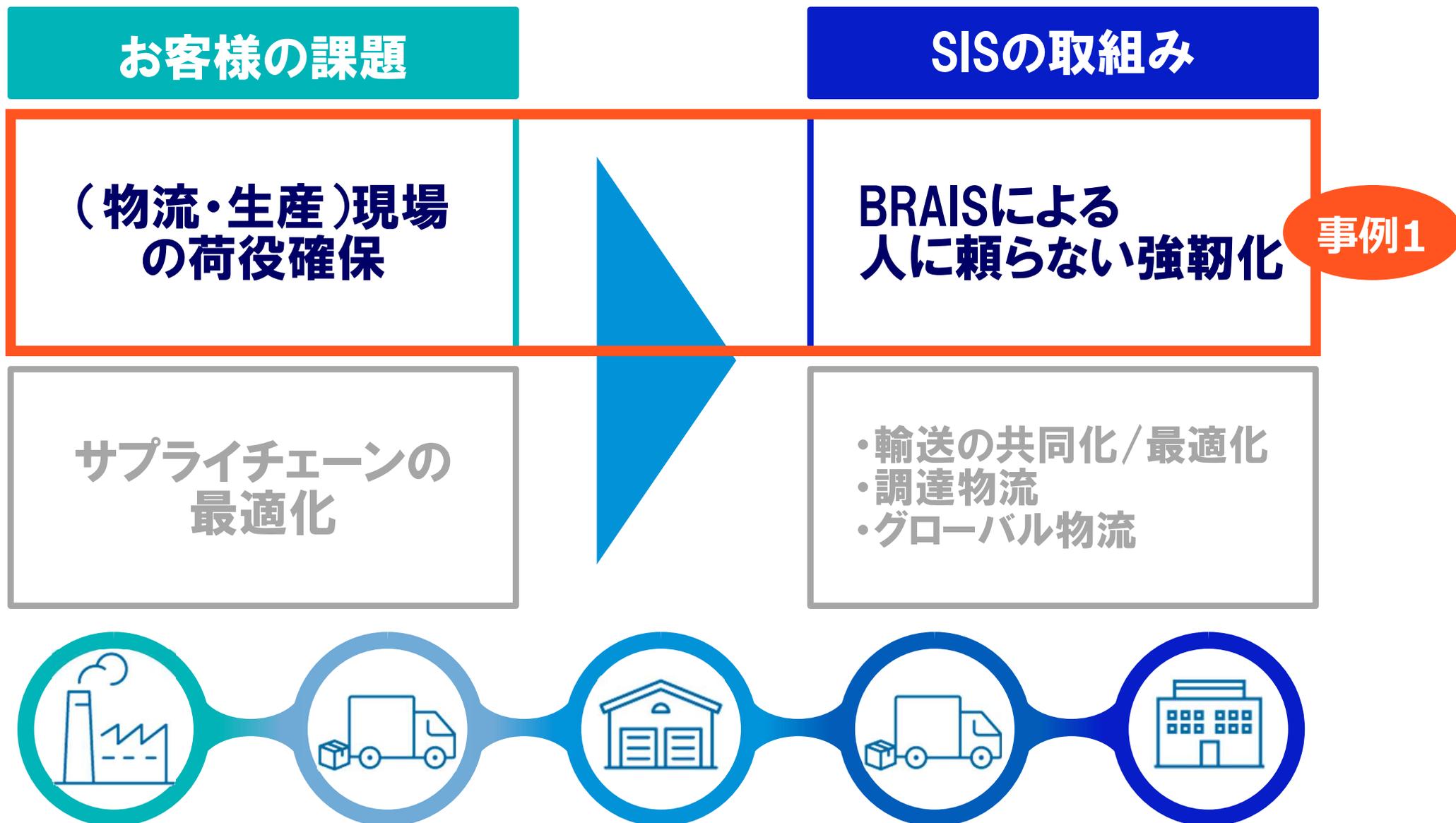
お客様の課題	SISの取り組み
(物流・生産)現場の荷役確保	BRAISによる人に頼らない強靱化
サプライチェーンの最適化	・輸送の共同化/最適化 ・調達物流 ・グローバル物流

事例1

事例2



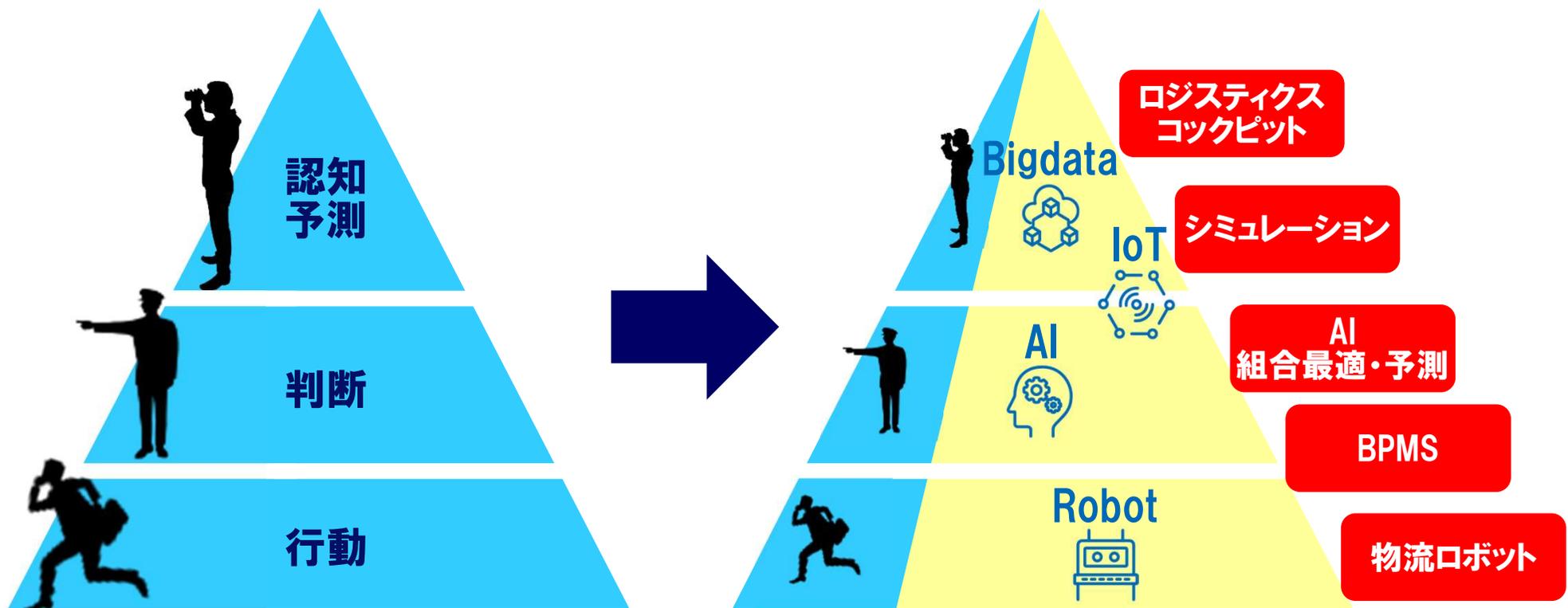
# 事例1



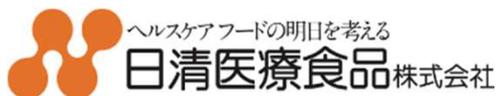
# SISの提供するBRAISソリューション

**BRAISの活用で生産性を5倍に**

～ BRAISを活用したバリューチェーンの再構築～



# お客様プロフィール



企業名：日清医療食品株式会社

会社設立 1972年9月25日

資本金 1億円

売上高 連結：3,503億円／個別：2,814億円（2024年3月期）

社員数 連結：73,247人／個別：51,668人(2024年3月)

拠点数 本社・18支店・16営業所

主要事業 給食の受託業務／食品の販売／弁当の販売

## 飲食業売上ランキング

業界  
4位

- 1位 Z社（フード業世界一）
  - 2位 M社（ファストフードチェーンストア）
  - 3位 S社（ファミリーレストランチェーン）
  - 4位 日清医療食品
  - 5位 F社（大手フードサービス）
- ※連結

## 受託市場におけるシェアランキング



## 一日の提供食数

約 130 万食/日

※自社調べ

## ご契約先件数

5,470 カ所

※2024年5月



# 経営的な視点での問題点、課題の認識

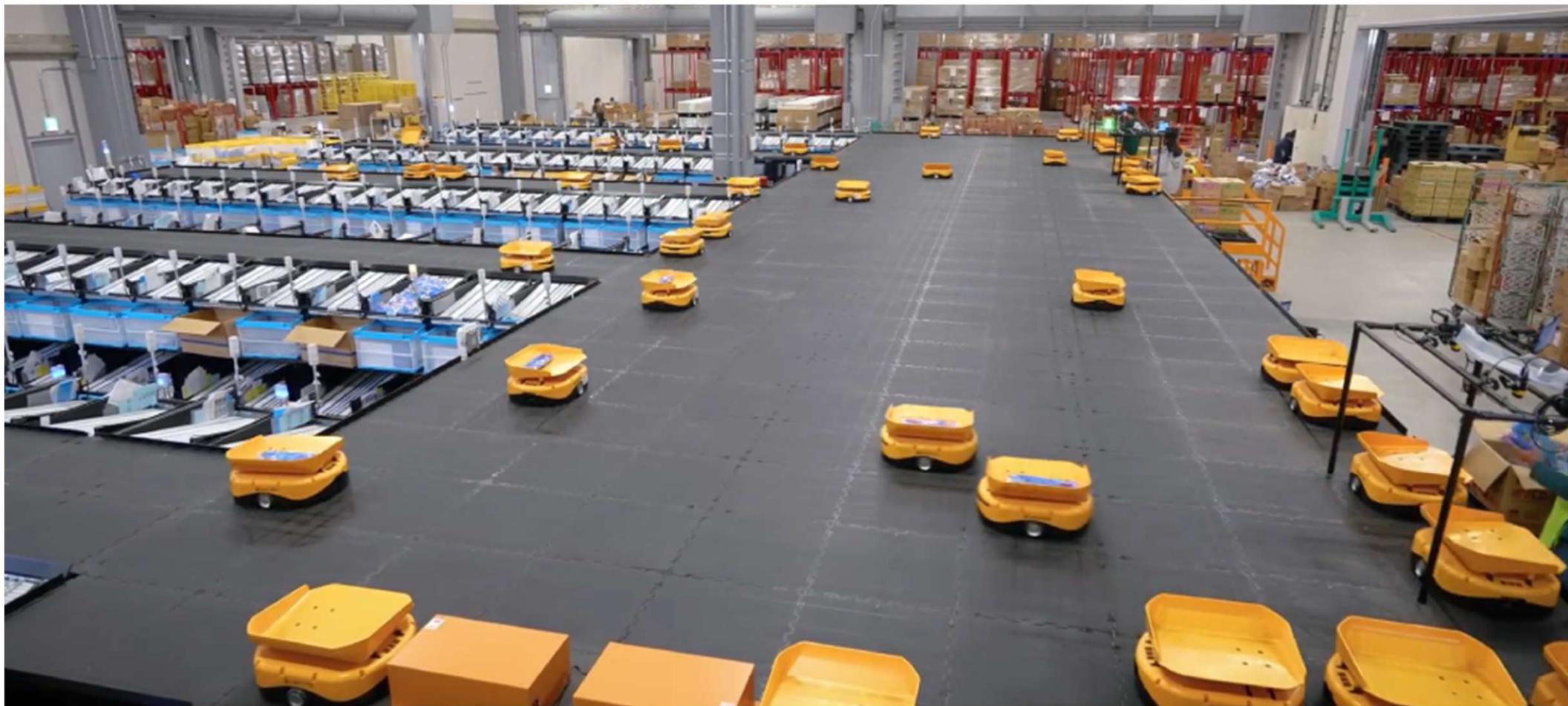
## 【問題点】

- ・委託先倉庫の保管場所が飽和しており、仕入れが必要最小限に抑制され、欠品が発生することがある
- ・事業は拡大傾向にあり、将来的な庫内の物流業務に不安がある
- ・出荷地が新潟のため冬季、荒天候時にリードタイムが不安定となり、お客様の希望納期に对应できないことがある

## 【課題】

- ① 関東圏にあり収容能力に優れた拡張可能なロジラ施設 龍ヶ崎支店の提案  
⇒ 欠品による販売機会損失を無くす  
リードタイムの遵守
- ② 将来の業務拡大、労働人口減少を見据えた自動機器ロボットの提案  
⇒ 持続的な安定かつ正確な出荷作業による顧客からの信用力UP  
労働不足問題の解消
- ③ 仕入先様の納品業務・物流管理業務の簡素化提案  
⇒ 安全在庫を切った商品の発注など仕入関連業務のアウトソース

# 動画



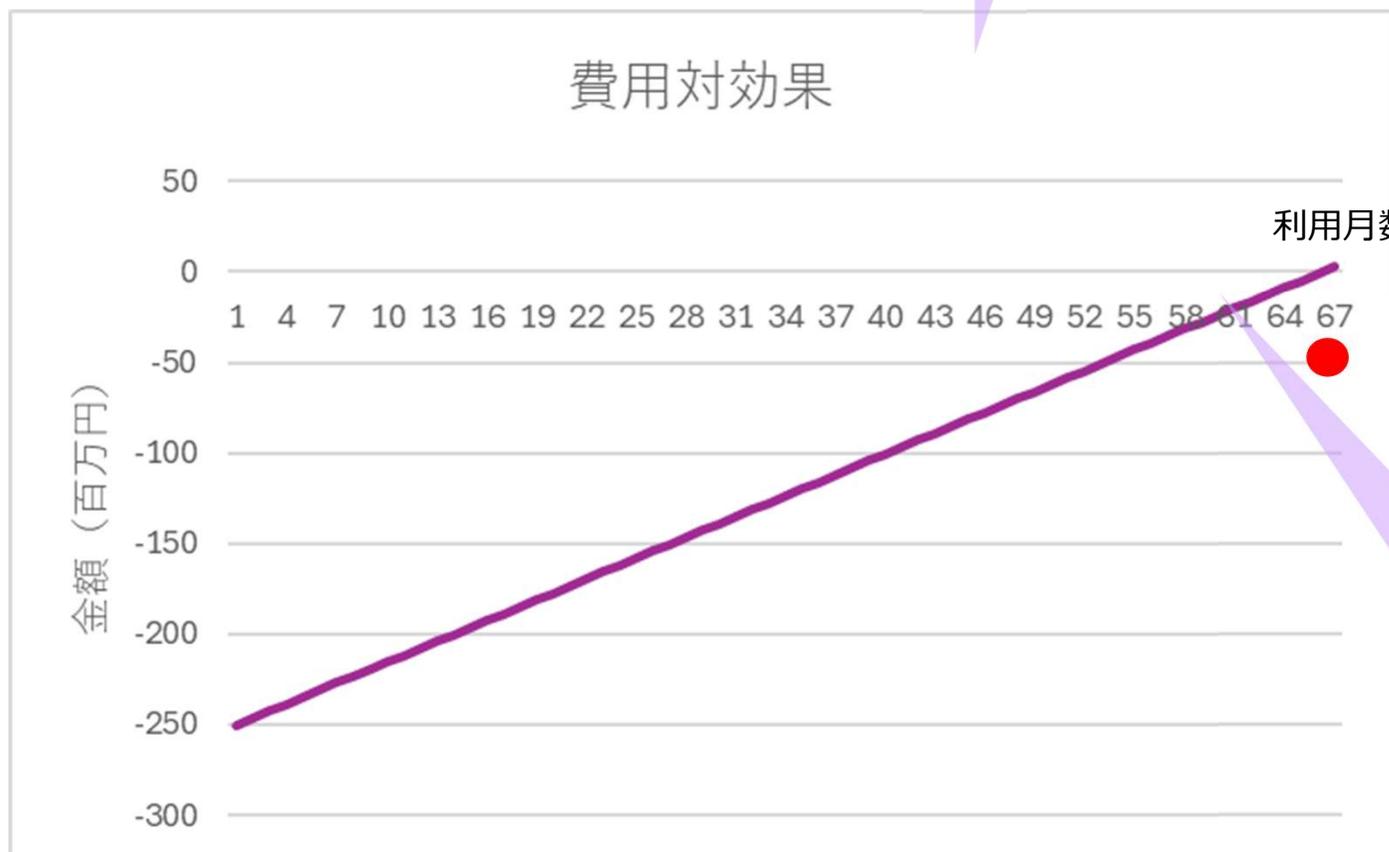
# 導入後の効果（定量効果）

## 費用対効果

【導入費用】 254百万円

【導入効果】 46百万円/年

**約5.5年で回収**



66ヶ月目で  
投資回収

# 導入後の効果（定量効果） 補足

<Before>

工程		通常 作業員数	
入荷	入荷	42	
	格納		
出荷	事務所		
	ケース出荷		
	バラ出荷		ゾーン別ピッキング
			ローラーコンベアに移載
			オーダーピッキング
			梱包仮置場移動
			梱包
			個口数入力・送状発行
		出荷仮置場移動	(SD)
要員合計		42	

<After>

工程		通常 作業員数	
入荷	入荷	3	
	格納		
出荷	事務所	2	
	ケース出荷	3	
	バラ出荷	トータルピッキング	11
		届先仕分 (t-Sort)	
		届先仕分 (手仕分)	4
		梱包仮置場移動	2
		梱包	5
		個口数入力・送状発行	
		出荷仮置場移動	(SD)
要員合計		30	



現行業者と比較して 12人削減

# 事例2

## お客様の課題

(物流・生産)現場  
の荷役確保

## SISの取組み

BRAISによる  
人に頼らない強靱化

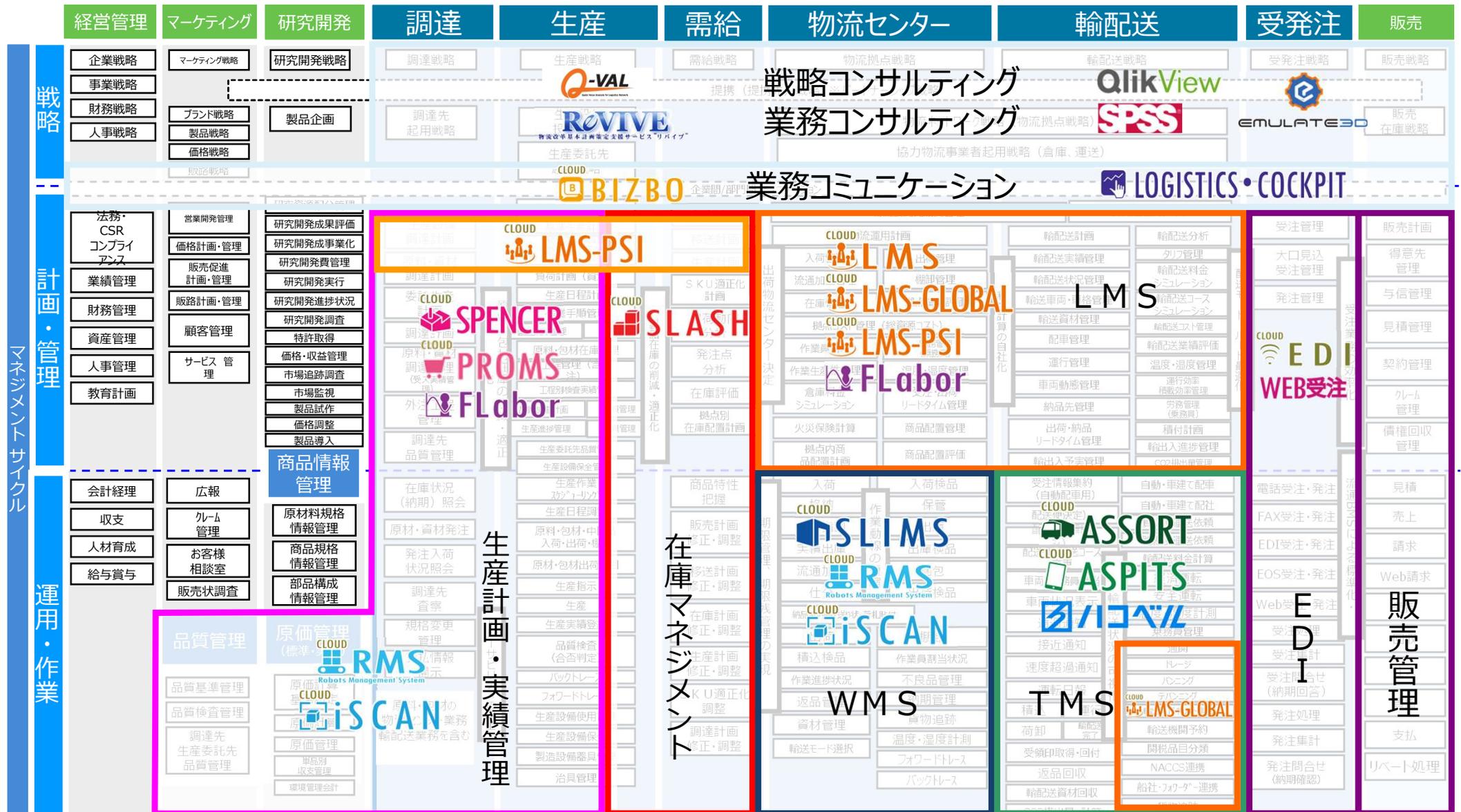
サプライチェーンの  
最適化

- 輸送の共同化/最適化
- 調達物流
- グローバル物流

事例2

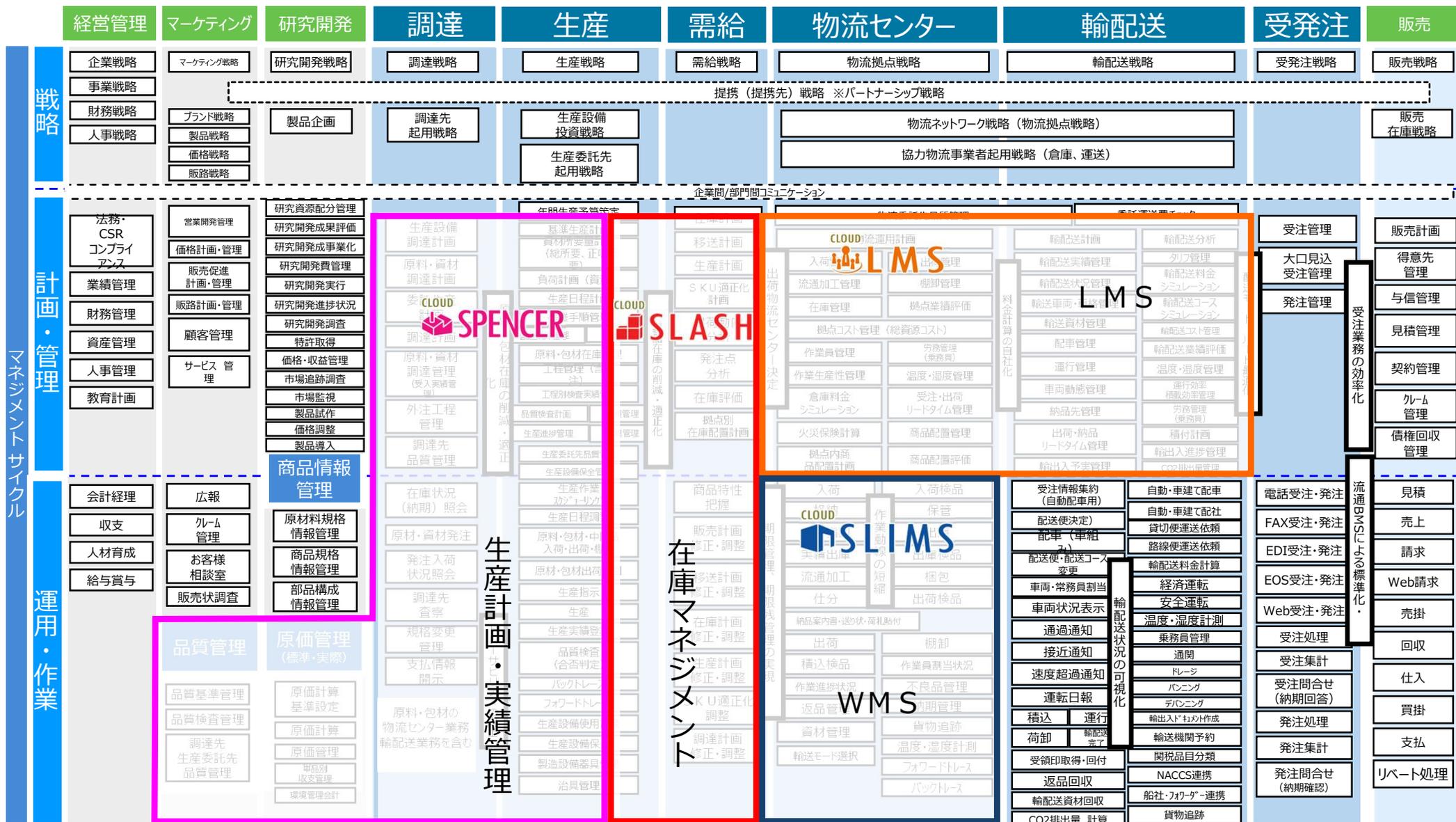


# SISの提供するITクラウドサービス



MMCSサード連携、BI/Analytics 動画、画像、音声、ビッグデータ連携

# 本事例のフォーカス



MMCSサード連携、BI/Analytics連携、動画、画像、音声、ビッグデータ連携

# お客様プロフィール

**企業名** : 株式会社リブドゥコーポレーション  
**設立** : 1965年  
**本社** : 大阪府中央区(創業地:四国中央市)  
**社員** : 1,192人  
**売上高** : 565億(2024年3月)



## ●営業種目

**紙おむつ・メディカル製品製造**  
(大人用紙おむつで50年の実績)



**SCK**  
Standard Convenience Kit

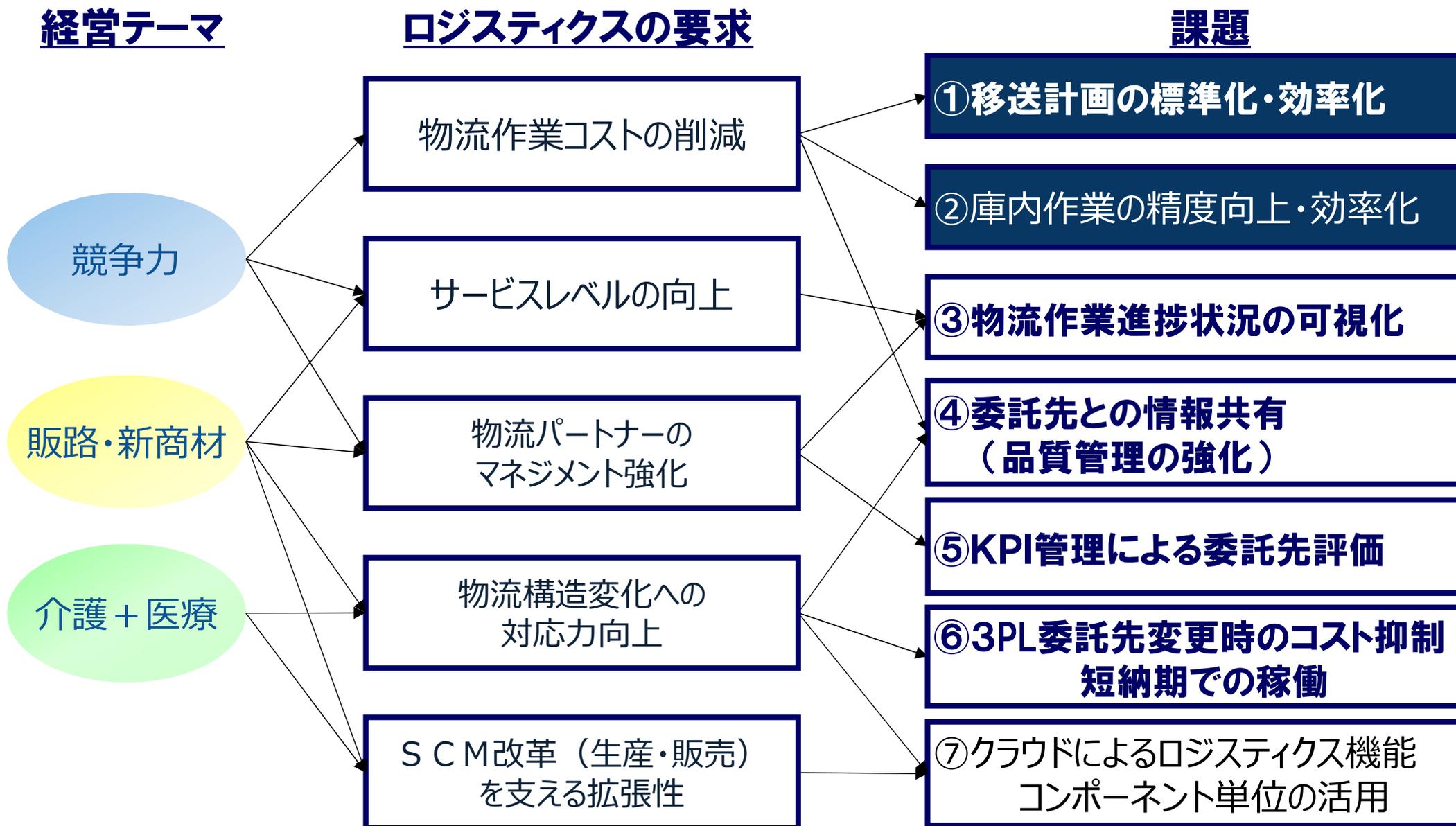


## ●社名に込めた思い

**リブドゥはlive + Doで「力強く生きる」「輝いて生きる」活動を応援**



# 経営的な視点での問題点、課題の認識



# 移送計画における主な課題

## 導入前

### 計画策定のための情報が分散している

在庫の移送計画立案のための情報が分散しており、複数情報を参考にして計画を立案する為、非効率である

### 作業が属人化しており業務引継ぎが出来ない

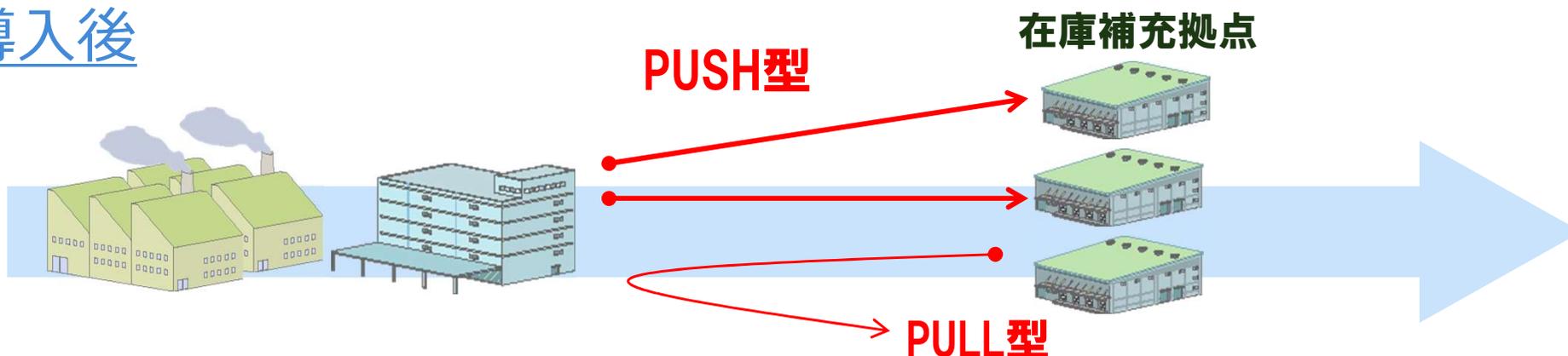
作業がベテラン社員の経験・判断に依存する部分が多く担当者が自由に休みを取る事が出来ない。

### 移送計画に必要な情報(分散している)

必要情報	情報元	
依頼先倉庫在庫	エクセル	毎日随時更新(各担当でファイル管理)
出荷比率	エクセル	SKU毎、拠点毎
工場併設倉庫在庫	HOST	
当日出荷在庫	HOST	
移送中在庫	HOST	

# S I S が提供した解決策 移送計画の標準化・効率化

## 導入後



- ① PULL補充** 在庫補充拠点の需要量を元に欠品しない様に補充量を算出  
アラートを表示 (在庫基準値 / SLASH算出値の併用)  
CLOUD SPENCER CLOUD SLASH
- ② PUSH補充** 生産計画値と倉庫在庫量から余剰になる在庫量を求め  
在庫補充拠点毎に求めた出荷比率で拠点毎の補充量を決定  
CLOUD SPENCER
- ③ 積載率確認** 補充予定の総量と車両の積載率を比較し、補充量を調整  
余裕有り⇒翌日分を追加積込み、余裕無し⇒便追加手配  
CLOUD SPENCER

# 導入後の効果（定量効果）

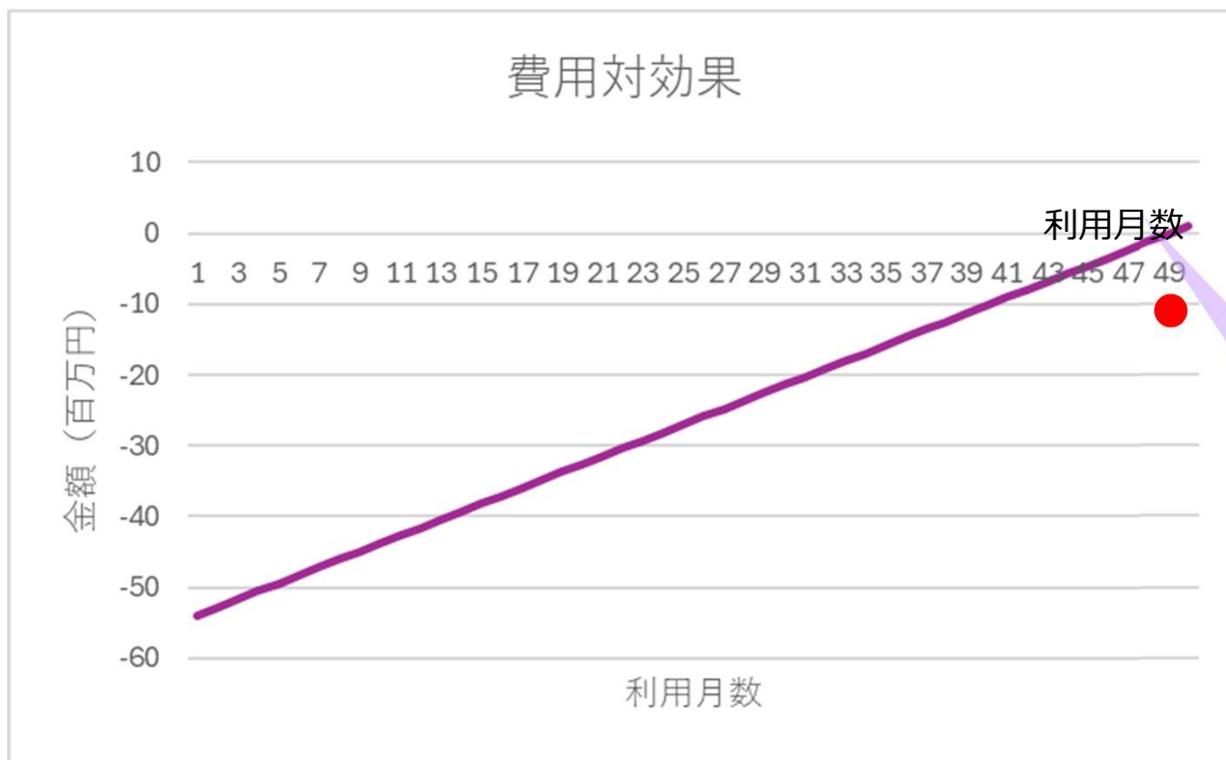
## 費用対効果

【導入費用】 5,500万円

【運用費用】 55万円/月

【導入効果】 2,014万円/年

**約4年で回収**



49ヶ月目で  
投資回収

# 導入後の効果（定性効果）

## 作業に必要な情報が瞬時に確認できる

分散していた在庫の計画立案のための情報の確認が容易になり作業の効率が大幅に向上した。商品マスタの各担当者のエクセルファイル更新もなくなった。

## 情報を共有しながら調整ができる

移送計画立案時に担当者様間の調整を行う際、他担当者と共に共有しながら調整することができるようになり、調整がスムーズに行えるようになった。

## 誰がやっても同じ移送計画が立案できる

業務が標準化され、専門的知識に依存せず計画する事が可能となり、他スタッフのフォローが可能になった。 休日のシフトも柔軟に回すことが出来た。

## 拠点間での在庫偏在がなくなった

担当者の裁量に依存する作業でなくなった為、拠点の在庫偏在が少なくなり、拠点間での横持ちが減少した。（横持ちのチャーター手配便の削減）



ReBUILD & MANAGE