

# クロスセル営業の展開





# 2023年度の営業実績

	ターゲット	獲得	獲得率	タイミー	派遣受注
2023年度累計	3704	299	8.0%	64	235

- ・クロスセル営業実施以前の獲得率：約4.0% ⇒ 2倍
- ・派遣受注のみ：6.3% ⇒ 1.5倍

※タイミーが切っ掛け（フック）となり、商談率がUP。

- ・タイミーからの手数料収入：1,342,194円/年

⇒ 利益へ還元 + 派遣売上の拡大へ相乗効果。



## お客様への貢献事例

株式会社 みのや様



- ・ 埼玉物流センターが6月から移転（耐震補強工事の為）
- ・ 当社派遣スタッフ「**35名**」とタイミースタッフのべ「**147名**」で立上げの混乱期を切り抜ける。

ジーエフシー株式会社様



- ・ おせち食材の出荷の為12月が繁忙期。
- ・ 当社派遣スタッフ「**37名**」とタイミースタッフのべ「**264名**」での繁忙期対応を実現。

## 社内での活用事例

当社請負現場（アズワン株式会社様）



- ・大阪、兵庫、千葉の3センターを業務委託（請負）で運営。
- ・波動に合わせてタイミーを使用。
- ・「**30名**」を直接雇用アルバイトで引き抜き。

採用代行（西濃運輸様）



- ・ドライバー、整備士の体験入社をタイミーにて実施。
- ・SD「**27名**」、整備士「**1名**」の採用を実現。