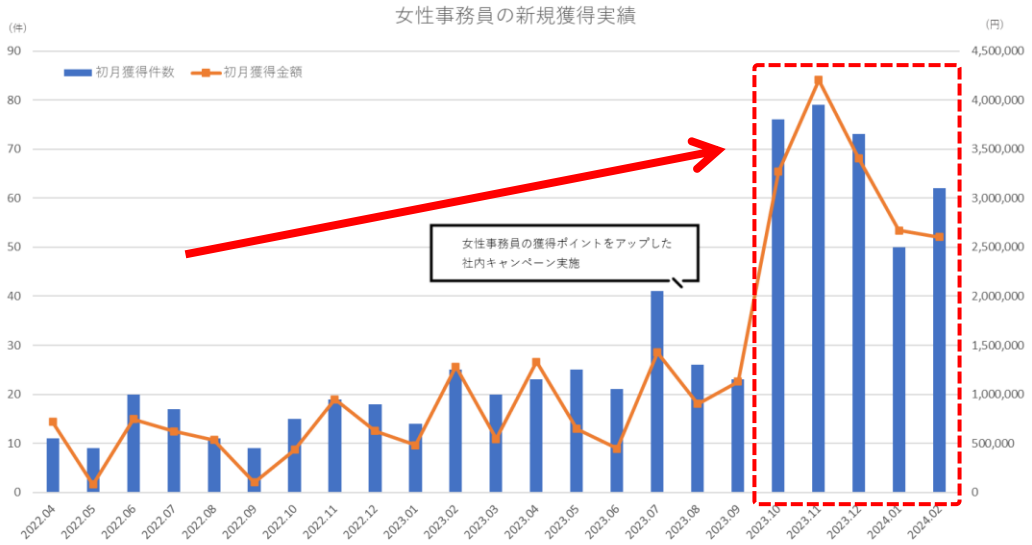
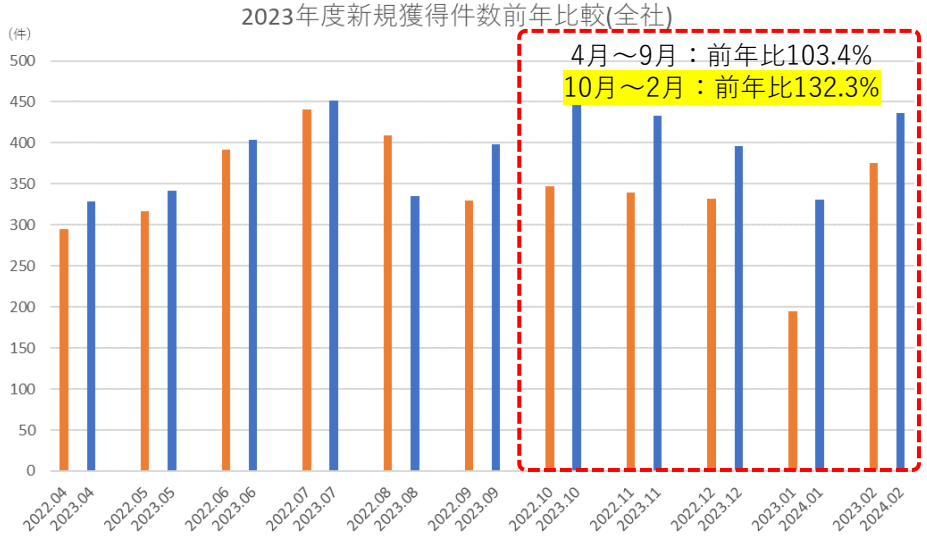
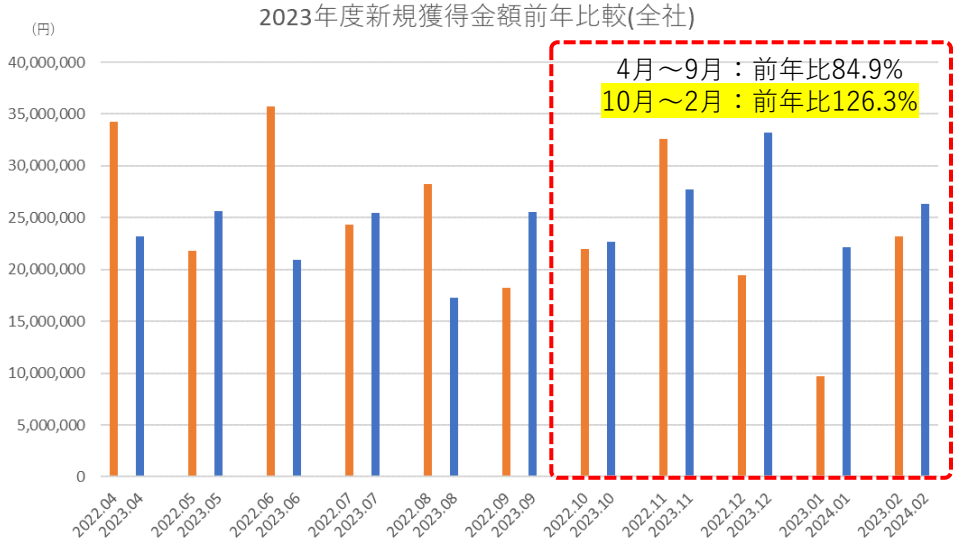
◆グループ成功事例紹介

■取組みの効果（定量的な数値）





2023年10月に「コーディネーター報奨金」を導入以降、
女性事務員によるインサイドセールスが活性化したことで、
2023年4月～9月の累計実績と2023年10月～2月の累計実績を
比較したところ、女性事務員による新規獲得件数は213.8%増、
金額は274.5%増となった。女性事務員をコーディネーターとして登録し、
獲得した成果として報奨金を支払うことで、女性事務員の責任感や
モチベーションを上げる事ができたことが、
全社的な新規獲得件数及び金額の伸びにも繋がっている。
エリアでは女性事務員のミーティングを開催。
本社では活躍している女性事務員にスポットを当て、
社内報で成功事例とともに渉外方法などを紹介したり、
2024年1月末には事務担当者用「営業のヒント」を
A4用紙1枚で作成・配布し、より獲得実績を
上げるよう全社で取り組んでいる。

女性事務員用営業のヒント⇒
トーク集や商品マップなどを掲載