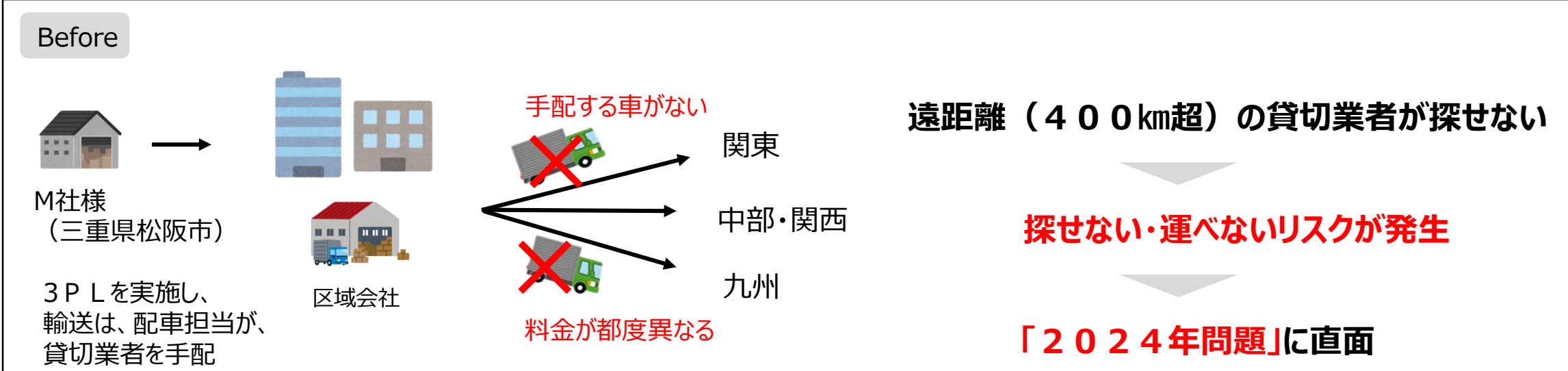


**ハコベルの優位性を活かした
ローコストオペレーションの貸切提供の展開**

「三重西濃運輸株式会社」

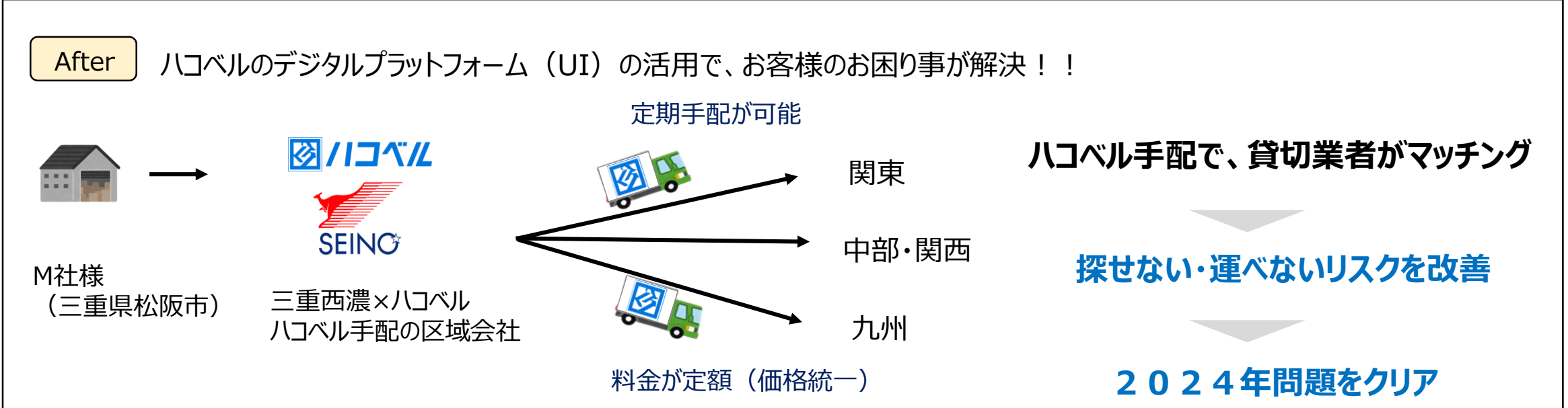
■取組み内容 (ポイント)




お客様のお困り事 (Pain)

- ・貸切担当者の、**手配時間が増加**
（1日 約10台（遠隔地：2台）の貸切業者手配）
- ・遠距離（400km超）の貸切は、地場業者の**言い値で価格が不安定**
- ・地場業者に断られ、**手配が出来ないケースもある（運べない）**
- ・指定された日に、**納品が出来ない**場合がある（リードタイムが安定しない）

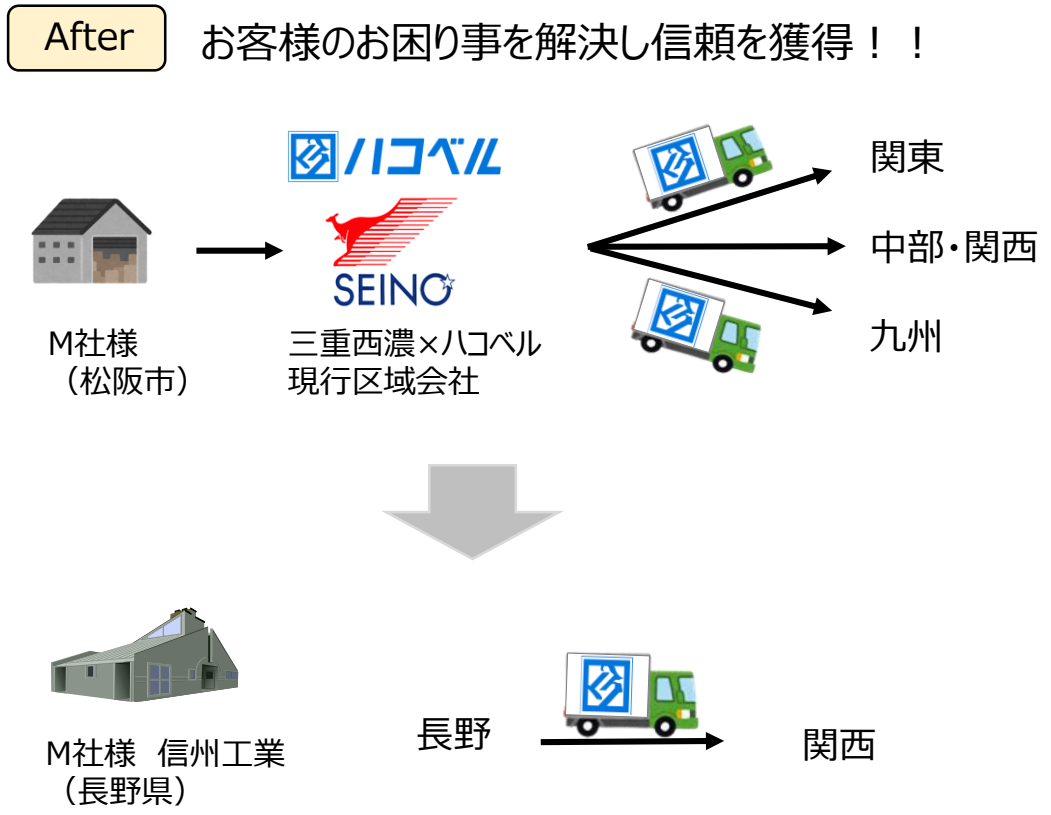
■取組み内容（ポイント）




- お客様に提供できたGain** 
- ・ハコベルの優位性である帰り車の活用により、競争力のある価格を安定して提供する事が出来た
 - ・貸切業者を探す手間が削減（成り代わり支援に貢献）
 - 当社受託で、お客様の**貸切手配作業時間が削減（30分～1時間／日）**
 - ・**定期手配が可能**となる（お客様の探す手間・ムダな時間を削減）
 - ・料金が一定で**定額提供（安心感と廉価性の提供）**
 - ・**リードタイムが安定**（届け先への信頼確保）

<取組効果> ハコベルを利用したM社様との取引 46運行 5,681千円（2023年11月～3月の5ヶ月間）

■取組み内容 (ポイント)




お客様に提供できたGain 

- ・M社様の信州工業（長野県）の貸切便についても手配が可能相談

ハコベルの機能を活用することで、出荷エリアが異なる場所であっても、手配業者を容易に手配が可能

- ・発地が三重県以外の案件も獲得



お客様の「**輸送に対する相談窓口**」となり、別エリアの工場の貸切貨物も請負

<取組効果> 三重県外（信州～関西）の輸送 3運行 225,000千円（2023年4月）

◆グループ成功事例紹介

■ 当社の貸切プラットフォームの強みの再整理について

- お客様のメリット : 配車手配・管理に掛かる手間の削減 (マッチング + SaaS)
- 運送事業のメリット : 帰り荷をはじめとした仕事の確保と、顧客との接点が直接なくとも、適正価格での受注求荷が可能。

