

③O. P. P. の推進について取組み事例(地域を束ねる、同業他社を束ねる、貸切業者を束ねる)

・マスタープラン実現についての取組み事例 (調達物流PF、販売物流PF、業種業態特化型PF、地域物流PF)

・ハコベルサービスの取組み事例(拡販に向けた取組み)

	四国西濃	こばうん	熊本西濃	ロジックス	セイノー通関
新たに取組みした内容(テーマ)	①同業他社との提携 ②地域を束ねた輸送提供 ③区域業者との連携	【調達物流】 ・お客様の輸入原材料の保管、入出庫 ・365日温度(湿度)管理	・天草地域の配送請負	・国土交通省の実証実験に参画 第三国(東南アジア)からの輸送貨物を日本でリコンソリし外地へ再輸出するスキーム構築を進めている	【同業他社を束ねる】 ・地方港(空港)を中心に更なる協業体制の恒陸に着手
お客様の声(Pain お困り事)	・輸送窓口を1本化して輸送を委託したい(SSX既存顧客からの相談) ・JIT-BOX配達(ヤマト対応分)の四国内配達の受託商談中(ボックスチャーター社と商談中)	・最大限コストを抑え、段階的に保管を増やしたい ・原材料の輸入が遅れ、保管倉庫確保に不安がある ・作業効率化のため、出来る限り近い場所で保管したい(立地条件)	・配達に伺うには距離が長い、複数台のトラックが必要である(広範囲)、採算割れなど	・市況に左右されない安定した混載料金の提供	・各港、各空港で委託先業者を探し、個々に依頼しなければならない
お客様に提供できたGain	・SSXとの連携輸送により、SSXを窓口として四国内(香川県以外)の輸送を連携対応(SSXの拠点数の少ない3県の配達・回収を当社で受託)し、案件獲得	・ネステナー使用を提案し、空間を最大限有効活用できた ・倉庫内の配置転換を行い、お客様の入庫タイミングに合わせる事ができた	・中継会社に持ち込んで頂くだけで天草地域全ての配送が現状どおり出来る	・BCPとしての代替輸送ルートの提供	・当社が窓口となり全国での対応が可能
効果・実績について	・10月実績 250千円(SSX連携案件) SSXと双方の荷主への連携輸送提案、新規開拓提案を進めていく	・10月実績 144,800円 ・他アイテム(常温)の保管案件獲得に繋がるお客様本社認証後、12月より入庫予定	・1日約2~3トンの配達物量が増加(月額40~50万円)	・日本発の混載貨物と合積みすることで、積み効率の高いコンテナを仕立て、より競争力のある販売価格を提示していく	・拠点地域以外での対応可能地域を拡大 松山港、仙台港、新潟港、志布志港、石狩港での通カンを提供
ポイント	・四国4県の輸送を網羅出来る拠点を所有 ・JIT-BOX配達受託において、採算を見極めて受託エリアを調整する必要がある	・当社優位性でもある自社倉庫の有効活用 ・お客様のペインを解消できる提案(再現性)	・現状で対応できるエリアは良いが、今後エリアの拡大をしていくためには人員・車輛の増員・増車が必要になってくるので採算等を見ながら進める必要がある	・日本の港がHUB PORTとしての機能を回復させることへの期待	・地方港、地方空港でも協力関係を強化し将来的に通関業者の中心的存在を目指す ・全国での取り扱いを可能とし、お客様の困りごとを解決する