

見つカルを使えば使うほど、価値ある時間が創出され、
時間の再投資によりお客様との関係構築につながっていくサイクル



お客様

安心感の醸成
貸切配車の一本化へ

サービスの活用
見つカルのファン化

信頼関係の構築

業務の効率化
時間の大幅な削減



セイノーグループ

お客様との接点強化
さらなる貸切提案