

サービス立ち上げ期のため、多方面で課題が存在・・・

全国各地のプランナーさん・SDさんに「何を」「誰に」「どのように」売ればいいのかをどう落とし込んでいくべきか。

全国の支店さんに「見つかるメリット」をどう感じてもらうべきか。

新規・既存のお客様に、馴染みのないWebシステムを知ってもらい受け入れてもらうためにはどのように進めるべきか。

顧客管理・請求管理などのシステムが違う中で、どのようなプロダクト仕様にカスタマイズすればいいか。

