

◆ 成功事例エグゼクティブサマリー

◆ テーマ：「求人広告を切り口とした営業展開手法」

■ ご紹介会社 北海道西濃株式会社

■ 取組み内容

- ・求人媒体（新聞折込、ネット広告、求人雑誌）を確認し、ドライバーを募集している運送事業者に対し課題解決の提案
→お困り事が明確であることから、当社の的確な提案ができ成約率が高い

(求人紙の募集内容)

■ 実績

- ・北海道西濃6月実績：ヒット率15%（通常時8%）
（訪問件数44件、見積提出29件、成約件数7件）

■ 主なお客様のお困り事（ペイン）

- ・2024年問題も控え、同業他社はドライバー不足の課題が多い
- ・自社運営のドライバーについては、固定費を賄いきれない

■ 提案内容 お客様への提案（ゲイン）

- ・特積みは勿論、ルート配送、貸切、他物流関係の総合相談窓口としての対応力をアピール

■ 効果

- ・お客様に成り代わり物流支援に貢献



① 10 t 夜勤ルート配送ドライバー、② 10 t 日勤ルート配送ドライバー
③ 4 t 日勤ルート配送ドライバー

**昼夜
えらべます!!**

26~35万円

★フリーター、パート、アルバイト、派遣、アルバイトより優遇
★未経験OK、未経験者歓迎
★2024年問題も控え、同業他社はドライバー不足の課題が多い
★自社運営のドライバーについては、固定費を賄いきれない

未経験者もOK!
同業研修あり

女性ドライバーも活躍中!